

KUNDEN-STATEMENTS

- **Claus Haas, National Sales Manager der Jacobi Allied Domecq GmbH**

Lieber Herr Ablass, mit der Seminarreihe Key-Seven-Training haben Sie einen überragenden Erfolg erzielt. Die Resonanz bei den Teilnehmern war so positiv, wie ich es in keinem Seminar zuvor erlebt habe. Wir sind sicher, dass dieses Training nachhaltig zur weiteren Verbesserung unserer Performance beigetragen hat und in Zukunft auch noch beitragen wird. In diesem Sinne - auf weiterhin gute Zusammenarbeit.

- **Dr. Rüdiger Mittendorff, Vorstandder Sebapharma GmbH**

Sehr geehrter Herr Ablass, mit allen Ihren Trainingsmaßnahmen für Verkauf und Führung, die sie in den letzten sieben Jahren für unser Unternehmen durchführten, waren wir ausgesprochen zufrieden. Kompetent und auf den Punkt, wobei Ihre nicht nachlassende Dynamik und Motivationspower sicher zu Ihren herausragenden Eigenschaften gehören.

- **Wolfgang Schuhmacher, Geschäftsführer der Merci GmbH:**

Mit Ihrem Training haben Sie unsere gesamte Vertriebsmannschaft kompetent auf die Erfordernisse des Marktes eingestellt und gleichzeitig nicht aus dem Auge verloren, daß Trainingsinhalte in aller Regel nur umgesetzt werden, wenn die Mitarbeiter heiß darauf sind, sie in der Praxis anzuwenden. Auch letzteres ist Ihnen gelungen!

- **Andreas Heuer-Winterfeldt, vormals Sales Direktor für Robert Mondavi Europe:**

Herr Ablass wirkte voll überzeugend auf mich und verstand es perfekt, sich als einer von uns einzubringen. Das in den Seminaren und Einzelcoachings Erlernte ist für uns in der Praxis verwertbar. Wir wurden ständig zum Mitdenken und zur Mitarbeit ange-regt. Meine Erwartungen an das Training wurden mehr als erfüllt.

- **Dipl. Ing. Manfred Unser, Geschäftsführer der ISU Zeitarbeit GmbH:**

Was ich noch nie bei einem Trainer erlebte, gelingt Ihnen immer wieder: Keine Frage bleibt unbeantwortet, weil Sie die Vorbereitung der Seminare exakt an den Erforder-nissen unserer Branche orientieren. Keine Minute im Seminar ist langweilig, weil Sie die Teilnehmer mit glänzender Rhetorik zu begeistern- und durch geeignete Praxis-übungen einzubeziehen vermögen.

- **Karl-Heinz Schäfer, Geschäftsführer der Profineon GmbH**

Herr Ablast führte mit mir und meinen Beratern im September 2001 das erste Training durch. Das genau auf unsere Anforderungen abgestimmte Konzept ließ dieses Seminar zu einem vollen Erfolg werden. Ich möchte Herrn Ablast meine größte Hochachtung aussprechen; die Konzentration auf die wichtigen Themen ohne unnötigen Ballast, das exakte und flexible Eingehen auf die Bedürfnisse der Teilnehmer, ohne den roten Faden aus den Augen zu verlieren, das perfekte Timing. So erlebte ich dieses Seminar als das bisher effizienteste in meiner 20-jährigen Berufspraxis. Künftig können wir unseren Kunden keinen größeren Dienst erweisen, als den Top-Trainer Werner Ablast zu empfehlen.

- **Manfred Backes, Geschäftsführer der BKB Verwaltungs GmbH (Surig + Citrovin)**

Herr Ablast hat uns als Moderator bei einem strategischen Außendienst-Workshop begleitet. Es ist ihm dabei sehr gut gelungen alle beteiligten Mitarbeiter in die Diskussion einzubinden, den Prozess offen zu gestalten und dennoch die angestrebte Zielsetzung im Auge zu behalten.
